

Massime X progredire - consulenti

[a cura di Giuseppe Salvato – www.giuseppesalvato.it – info@giuseppeslavato.it – mob. 338.9896835]

1. Sii responsabile dei risultati raggiunti, anche se negativi
2. Sii determinato ed entusiasta nel tracciare una via
3. Sii capace di ascoltare e osservare in profondità
4. Sii autorevole e sicuro di ciò che dici e che fai
5. Sii lungimirante: vedi te stesso nel futuro del tuo cliente
6. Sii duttile e adattabile al cambiamento
7. Sii desideroso di imparare sempre cose nuove
8. Sii curioso e poniti domande oltre l'ovvio
9. Guarda avanti e ragiona a ritroso
10. Documenta il percorso fatto e misura i risultati
11. Individua e distingui ciò che ha davvero valore